よろず経営サポート・人財づくりの

ヴァンガード経営研究所

YouTubeライブ
６０分講座

開始までしばらく
お待ち下さい

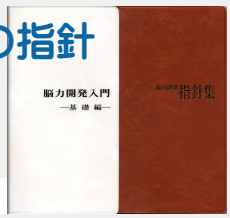
HP　https://www.vanken.jp/
TEL　090-3333-4211
Mail　oniyanma12@gmail.com

ヴァンガード経営研究所

YouTubeライブ60分講座（無料）

YouTube

脳力開発11の指針



ヴァンガード経営研究所

脳力開発オンライン講座

土台（無意識）習慣のリセット

脳力開発11の指針

©ヴァンガード経営研究所

No.	指針
1	自分で主体的にやる姿勢をつくろう
2	いつも進歩発展を目指す姿勢をつくろう
3	他人の利益もはかる姿勢をつくろう
4	常に中心点を明らかにし、中心・骨組みで考える習慣をつくろう
5	常に両面とも考え、どちらが主流かも考える習慣をつくろう
6	立場・観点を整理し、多角度から考える習慣をつくろう
7	確定的要素から出発して考える習慣をつくろう
8	行動のつながりで、具体的に考える習慣をつくろう
9	知識はすぐに使う習慣をつくろう
10	できるだけたくさんの物事に首を突っ込む習慣をつくろう
11	できるだけたくさんの人に接触する習慣をつくろう

脳力開発講座

精神的姿勢の確立

脳力開発指針１～３

©ヴァンガード経営研究所

■設問1～2

- 1)　自分の力が100％発揮できていないのは、上司や部下、同僚が仕事をきちんとやってくれないからだ
- 2)　不平や不満を口にすることが多くあり、仲間や家族にも愚痴をこぼすことがよくある

©ヴァンガード経営研究所

■設問3～4

- 3)　一生懸命努力しても業績が上がらないのは、会社や自分を取巻く環境や社会など条件が悪いからだ
- 4)　私に権限や地位あるいは金などが揃っていれば、きっと自分の思い通りの仕事ができるはずだ

©ヴァンガード経営研究所 7

■設問5～6

- 5)　現在のシステムややり方に十分慣れているので、新しい仕組みや道具などの導入は必要がない
- 6)　自分が周囲の人たちからどのように評価されているか、例えうわさ話のレベルでも気になる

©ヴァンガード経営研究所 8

■設問7～8

- 7)　他人から忠告を受けたりアドバイスをされると、その内容よりもまず不快感を感じてしまう方だ
- 8)　無理だとか、難しい、忙しい、困った、疲れたとかいった言葉を普段よく使っている

©ヴァンガード経営研究所 9

■設問9～10

- 9)　他人の欠点や弱点がよく目について、時には自分が少し優越感を感じることもある
- 10)　考え方や意見が違う相手に対しては、自分の方が正しいと思って真っ向からぶつかることがある

©ヴァンガード経営研究所 10

■設問11～12

- 11)　やりにくい相手や苦手なタイプに出会うと、できるだけ距離を置いて敬遠することの方が多い
- 12)　自分に余り協力的でない相手がいる場合には、どんな手段・方法を使ってでも協力を強制させる

©ヴァンガード経営研究所 11

ご覧いただきありがとうございます

ホームページはこちら

VAN-KEIEI

よろず経営サポート・人財づくりの
ヴァンガード経営研究所

HP　https://www.vanken.jp/
TEL　090-3333-4211
Mail　oniyanma12@gmail.com